



QUALITY
CLINICS
SMILING HEALTH

Tinti Snc

International Services for Oral Health

La Tinti S.n.c., International Services for Health, è una newco italiana che nasce sull'esperienza ventennale del suo Fondatore, il dr. Luca Tinti.

Troppo spesso la Sanità è gestita da managers che non conoscono le peculiarità di questo settore, tutti presi dai bilanci economici e scarsamente attenti agli aspetti etici, umani e morali che necessariamente in questo ambito *devono* essere considerati.

Il dottore manager, nel corso della sua oramai venticinquennale esperienza professionale, ha fondato, assieme ad altri investitori, nel 2007 la Progetto Dentale Apollonia – OdontoSalute la prima catena di cliniche “low cost – high quality” che hanno, per prime, rivoluzionato il mondo odontoiatrico italiano, sia dal punto di vista commerciale che da quello clinico.

Nei 6 anni successivi il Gruppo ha creato 7 cliniche dentali di proprietà ed altre 7 cliniche in franchising.

In pochi anni di attività il bilancio del gruppo è cresciuto in maniera esponenziale, arrivando, nel 2012 e 2013, ad un fatturato di 30 milioni di Euro; il modello, nel corso degli anni, è stato copiato e replicato, facendo nascere numerose nuove catene di cliniche dentali.

Per tale motivo, ben conscio delle proprie conoscenze ed esperienze e delle proprie capacità, il dr. Tinti, alla fine del 2013, ha deciso di dismettere la sua partecipazione nel gruppo e di spendere le proprie energie creando nuove strutture, mediche e non solo dentali, all'estero.

La Società ha appena terminato una struttura in Slovenia ed ha in corso trattative con gruppi asiatici, europei, mediorientali ed africani per la realizzazione di nuove strutture mediche ed odontoiatriche.

Dott. Luca Tinti – Presidente – Amm. Delegato

Nato a Trieste il 28.1.1963

- Laureato in Medicina e Chirurgia a Trieste (1989)
- Specializzato in Odontostomatologia a Trieste il (1992)
- Master in Parodontologia a Milano (2007)
- Master in Gestione Strutture Sanitarie Complesse a Novedrate (2012)
- Titolare da più di vent'anni di due studi dentistici a Trieste e Remanzacco (UD)
- Socio fondatore ed amministratore della Progetto Dentale Apollonia Srl dal 2007 al 2013
- Presidente della Apollonia Chions Srl dal 2010 al 2013
- Presidente della Apollonia Udine Srl dal 2010 al 2013
- Presidente della Apollonia Vittorio Veneto Srl dal 2012 al 2013
- Amministratore della Apollonia Ronchi Srl dal 2010 al 2013
- Amministratore della Apollonia Garda Srl dal 2010 al 2013
- Amministratore PDALab Srl dal 2010 al 2013
- Amministratore e Responsabile della PDAService Srl dal 2012 al 2013
- Responsabile Area Acquisti del Gruppo Apollonia dal 2007 al 2013
- Responsabile Area Legale del Gruppo Apollonia dal 2007 al 2013
- Amministratore Sistema Privacy del Gruppo Apollonia dal 2007 al 2013
- Auditor/Lead Auditor per certificazione UNI EN ISO9001:2008
- . Consulente del GLGgroup per l'Europa dal 2014
- Socio Fondatore, Vicepres. e Amministratore Delegato della Mar.Tin d.o.o. dal 2013 al 2016
- . Presidente della Kvalitetna Klinika d.o.o. di Nova Gorica (SLO) 2015
- . Presidente della InvestMar.Tin d.o.o. 2014/2015





2007-2013



Villotta di Chions (PN)



Peschiera del Garda (VR)

Gemona del Friuli (UD)



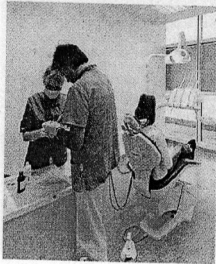
Ronchi dei Legionari (GO)



ODONTOIATRI

Gruppo Apollonia,
ricavi per 14 milioni

Ha raggiunto i 14 milioni, nel 2010, contro i 6,3 del 2009 il fatturato del Gruppo Progetto Dentale Apollonia, network di cliniche dentistiche low cost. Il gruppo - in cui sono impegnati più di 80



dipendenti oltre ad altrettanti medici dentisti, odontoiatri e igienisti - conta 4 cliniche a Gemona, Udine, Villotta di Chions e Ronchi dei Legionari (nella foto, un gabinetto dentistico della struttura) e ha appena aperto una nuova sede a Peschiera del Garda (Vr).

IL FENOMENO

Sono 38 mila i clienti dei dentisti friulani low cost

Ha raggiunto i 14 milioni di euro, nel 2010, il fatturato del Gruppo Progetto Dentale Apollonia, network di cliniche dentistiche low cost avviato nel marzo 2008. Lo ha reso noto la società. Nel primo bilancio, con l'apertura della prima clinica di Gemona, i ricavi realizzati erano di poco inferiori ai 3 milioni di euro (6,3 nel 2009, con una crescita del

65 per cento). Il progetto cresce, dunque, e si consolida - afferma l'Ad, Angelo Gottardo -. Un mese fa, abbiamo attivato la nuova clinica di Peschiera del Garda, in provincia di Verona, con 9 poltrone su una superficie di circa 500 mq. Nelle 5 cliniche (oltre alla new entry di Peschiera vi sono anche i centri di Gemona del Friuli, Udine,

Villotta di Chions e Ronchi dei Legionari) sono impegnate più di 80 persone dipendenti oltre ad altrettanti medici dentisti, odontoiatri e igienisti, tutti italiani. Nel 2010, le prestazioni eseguite sono state, complessivamente, quasi 110mila (erano 48mila nel 2009), mentre i pazienti curati sono stati globalmente, nel triennio, oltre 38.000.

11-MAG-11 11:59

PROGETTO DENTALE APOLLONIA: 14 MLN FATTURATO 2010

(ANSA) - UDINE, 11 MAG - Ha raggiunto i 14 milioni di euro, nel 2010, il fatturato del Gruppo Progetto Dentale Apollonia, network di cliniche dentistiche low cost avviato nel marzo 2008. Lo ha reso noto la società. Il primo bilancio, con l'apertura della prima clinica di Gemona del Friuli, i ricavi realizzati erano di poco inferiori ai 3 milioni di euro (6,3 nel 2009, con una crescita del 65 per cento). Il progetto cresce, dunque, e si consolida - afferma l'Ad, Angelo Gottardo -. Un mese fa, abbiamo attivato la nuova clinica di Peschiera del Garda, in provincia di Verona, con 9 poltrone su una superficie di circa 500 mq. Ci siamo collocati in una zona densamente popolata e con un elevato flusso turistico, a cavallo di due regioni importanti come Veneto e Lombardia e in prossimità di un aeroporto molto trafficato qual è quello di Verona Villafranca. Nelle 5 cliniche (oltre alla new entry di Peschiera vi sono anche i centri di Gemona del Friuli, Udine, Villotta di Chions e Ronchi dei Legionari) sono impegnate più di 80 persone dipendenti oltre ad altrettanti medici dentisti, odontoiatri e igienisti, tutti italiani. Nel 2010, le prestazioni eseguite sono state, complessivamente, quasi 110mila (erano 48mila nel 2009), mentre i pazienti curati sono stati globalmente, nel triennio, oltre 38.000. (ANSA).




2015-2016



2017



QUALITY CLINICS
微笑的健康
Sino - Italian Health Care
Investment Project



Il progetto CDC
un case-study italiano 保
健



I nostri Partners commerciali

HENRY SCHEIN

www.henryschein.it

CEFLA

www.cefla.com

CARLIN&ASSOCIATES

www.carlinassociates.com

FACAU

www.facau.com

TAMASSOCIATI

www.tamassociati.org

ASO SINERGIE

www.asosinergie.com

STEFANELLI&STEFANELLI

www.studiolegalestefanelli.it

EMPORIOADV

www.emporioadv.it

FUN&WORK

www.robortapegoraro.it

AMORS

www.amors.it

GEASS

www.geass.it

MEDESY

www.medesy.it

. **Ideazione e progettazione della struttura medica.** La Tinti Snc ha una collaborazione con lo studio di architettura TAMAssociati, ben conosciuto per l'esperienza in strutture mediche (vincitore del Aga Khan Award 2013, del Curry Stone Price 2013, Curatore del padiglione Italiano per la Biennale di Architettura di Venezia 2016) con particolare vocazione alle strutture a basso impatto ambientale.

Per quanto riguarda gli arredi interni la Società coopera fattivamente con Facau.

. **Ideazione e progettazione dell'allestimento specialistico della struttura medica.**

La Società ha una collaborazione di vecchia data con Società leader in campo medico ed odontoiatrico quali Henry Schein, Cefla, Dentalica, Euronda.

. **Standard di sicurezza.** Grazie all'ausilio della ASQSinergie, siamo in grado di fornire al committente uno standard di sicurezza e prevenzione in osservanza delle più moderne legislazioni.

. **Supporto e creazione del protocollo per l'acquisizione della certificazione ISO9001.**

Collaboriamo con la TUV Nord.

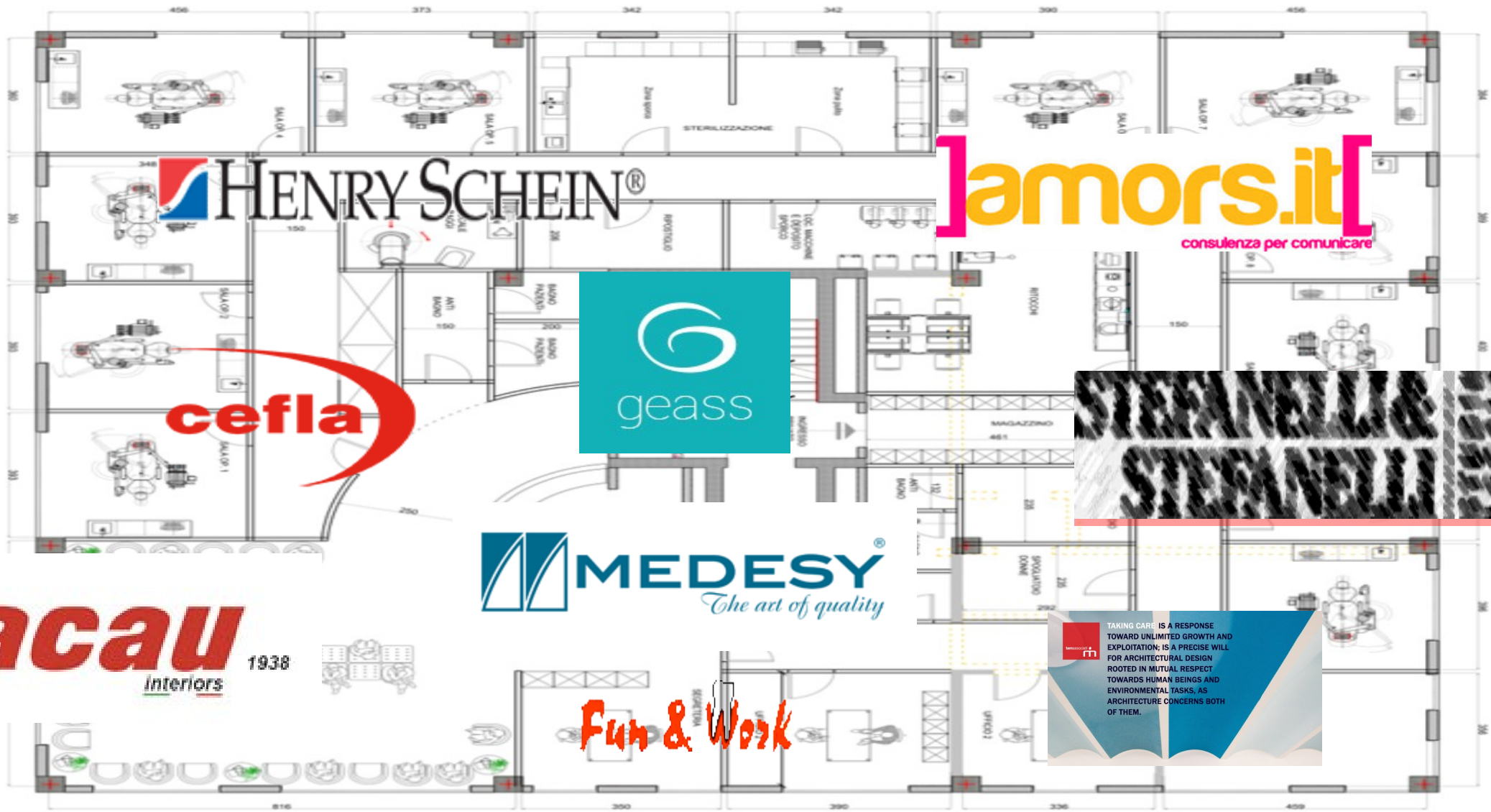
. **Selezione, affiancamento, training e gestione del personale e della struttura.** Il tutto grazie al nostro personale, medico e paramedico, con grande esperienza e la collaborazione di Roberta Pegoraro della Fun&Work

. **Formazione, aggiornamento ed educazione del personale medico.** Abbiamo la possibilità di poter creare delle collaborazioni, per corsi locali di perfezionamento od anche corsi di e-learning con varie Università italiane (Trieste, Udine, Novara e, in Slovenia, Lubiana).



Crediamo fortemente nelle qualità dell'industria, della ricerca e dell'università italiana, purtroppo poco conosciute fuori dai nostri confini.

Ci proponiamo quindi di «fare squadra» con le industrie italiane del settore e proporci all'estero come «gruppo Italia»



HENRY SCHEIN®

amors.it
consulenza per comunicare

cefla

geass

MEDESY®
The art of quality

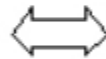
facau
interiors 1938

Fun & Work

h
TAKING CARE IS A RESPONSE TOWARD UNLIMITED GROWTH AND EXPLOITATION; IS A PRECISE WILL FOR ARCHITECTURAL DESIGN ROOTED IN MUTUAL RESPECT TOWARDS HUMAN BEINGS AND ENVIRONMENTAL TASKS, AS ARCHITECTURE CONCERNS BOTH OF THEM.

La nostra filosofia – il nostro target

Individuazione del mix ottimale per il cliente



Individuazione delle ottimizzazioni di processo, e dunque di costo, che consentano di offrire al cliente il mix di valore individuato ad un prezzo molto competitivo rispetto al prezzo medio di mercato

Tinti Snc di Luca Tinti & C.

via dei Paschi, 19

33040 MOIMACCO (UD) - Italy

p.IVA 02850240306

REA: UD292712

[Presidenza: luca_tinti@yahoo.com](mailto:luca_tinti@yahoo.com)

[Segreteria: lalla_tinti@yahoo.com](mailto:lalla_tinti@yahoo.com)